



connect

SIGNET / BREEDBAND

Het partnerprogramma van Signet en Breedband

/ Samen staan we sterker

Sinds eind 2020 werken we als connectiviteitsspecialisten vanuit Eindhoven en Arnhem als één team samen. Is jouw bedrijf gespecialiseerd in netwerkbeheer, IT-automatisering en -advies of telecommunicatie? Dan komen we graag in contact met je. Wij zijn voor Connect op zoek naar proactieve samenwerkingspartners, die ons aanbod onderdeel willen laten uitmaken van hun totaaloplossing richting de klant. Uiteraard met als doel dat we elkaar versterken. En daar mag je vanuit Connect veel van verwachten!



***“Als we onze partners goed in hun kracht zetten,
wordt ons gezamenlijke bereik groter. En samen
staan we sterker!”***

- Danny Swarts, Partnermanager Connect

/ Business en Solution Partner

Binnen het partnerprogramma Connect zijn er twee partnerprofielen: Business Partner en Solution Partner. Samen met jou kijken we graag welk profiel het beste aansluit bij elkaars verwachtingen en de samenwerkingsmogelijkheden.

Zowel Business Partners als Solution Partners kunnen rekenen op een eigen online portal, aantrekkelijke partnercommissies en 24/7 support. Ben je Business Partner, dan factureren wij rechtstreeks aan de klant en bieden we je extra ondersteuning. Ben je Solution Partner, dan koop je diensten bij ons in en ontvang je een vaste kickback-premie. Je factureert zelf aan de klant. In dat geval kun je jouw klant een totaaloplossing bieden en marge rekenen.

/ Intensieve samenwerking

Wat het partnerprogramma Connect bijzonder maakt, is onze verkoop- en marketingondersteuning, kennisdeling én dedicated partnermanagement. Dit laatste houdt in dat wij persoonlijk contact onderhouden met iedere partner, onder meer via regelmatige updates en met afspraken op maat. Die persoonlijke benadering en ondersteuning is dé sleutel tot gezamenlijk succes.

“Je kiest voor Connect als je gaat voor de beste oplossing voor de klant, de persoonlijke aanpak van leveranciers belangrijk vindt en toegevoegde waarde wilt van een echte partner.”

- Koen Godschalk, Partnermanager Connect



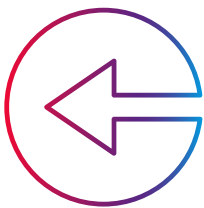
/ Daarom kiezen voor Connect

Het partnerprogramma Connect heeft vele voordelen. Het biedt je de mogelijkheid om je producten- en dienstenportfolio uit te bereiden met een compleet aanbod aan connectiviteitsdiensten tegen gunstige inkooptarieven. Over meer dan 40 verschillende netwerken, van lokaal tot internationaal, kunnen die diensten worden geleverd. Profiteer met Signet en Breedband van 25 jaar ervaring op het gebied van connectiviteit.

/ Kennisdeling

Wil je altijd al meer diensten leveren, maar heb je onvoldoende kennis en capaciteit in huis? Binnen Connect ondersteunen we je proactief met product-, sales en marketingondersteuning. We organiseren regelmatig trainingen en kennissessies over onderwerpen als zakelijk glasvezel, mobiel back-upverbindingen en de toekomst van 5G. Met ons partnerprogramma werken we écht samen, omdat we geloven dat we er dan beiden beter van worden.

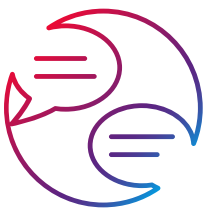
/ De voordelen van ons partnerprogramma



Directe product-,
sales- en Marketing-
ondersteuning



Alle kennis in huis om
jouw productportfolio uit
te breiden



Persoonlijk
zakendoen



Afspraken en
communicatie op maat

/ We doen het samen

Wij zijn gelijkwaardige partners. We rekenen een partner niet af op targets, maar we blijven in gesprek, geven advies en zoeken samen naar mogelijkheden. Uiteraard zijn er omzetdoelen, maar een duurzame samenwerking staat bij ons centraal.

Ook hechten we veel waarde aan vooruitgang. Ons partnerprogramma staat daarom nooit stil, we blijven ons doorontwikkelen. Onder meer op het gebied van kennisdeling, de samenwerking tussen partners en de uitbreiding van ons portfolio met diensten van andere bedrijven die onderdeel zijn van ons moederbedrijf team.blue.

/ Welk partnerprofiel kies jij?

Bekijk hieronder welk partnerprofiel het beste bij jouw organisatie past. In een persoonlijk gesprek bespreken we graag de mogelijkheden en verwachtingen van een samenwerking.

Onderdeel programma	Business Partner	Solution Partner
Commissie	Gedurende looptijd contract	Gedurende looptijd contract
Omzetdoelstelling	✓	✓
1ste lijnssupport	Business Partner aan klant	Solution Partner aan klant
2de lijnssupport	Signet/Breedband aan Business Partner	Signet/Breedband aan Solution Partner
Facturatie	Signet/Breedband aan klant	Signet/Breedband aan Solution Partner
Uitbetaling commissie	Per kwartaal	Per kwartaal
Extra incentive	✓	✓
Eigen partnerportal	✓	✓
Product- en verkooptrainingen	✓	✓
Verkoop- en marketingondersteuning	✓	✓
Gratis 24/7 support	✓	✓
Dedicated partnermanagement	✓	✓

"Ga eens vrijblijvend in gesprek met Connect over de mogelijkheden van een samenwerking. Het partnerprogramma is laagdrempelig. Dus ook als je besluit je handtekening te zetten, is de samenwerking niet meteen in beton gegoten."

- Romy de Kinkelder, Marketingadviseur Signet & Breedband

/ Interesse?

Ben je benieuwd naar de mogelijkheden voor jouw bedrijf? In een vrijblijvend gesprek maken we graag kennis en bespreken we elkaars verwachtingen en de samenwerkingsmogelijkheden. Neem contact op via partners@connect.blue of bel met een van onze partnermanagers Danny Swarts (085-7470000) en Koen Godschalk (088-5999920). Zij staan voor je klaar!

/ Over Signet & Breedband

Signet en Breedband hebben ruim 25 jaar ervaring in de connectiviteitsbranche. Wij zetten ons iedere dag in om de zakelijke markt -van mkb tot multinational- te ontzorgen met de beste internet- en netwerkoplossingen. Dat doen we met ons expertteam in Eindhoven en Arnhem en met een sterke focus op de tevredenheid van onze klanten. Signet en Breedband zijn dé connectiviteitsspecialisten onder de vlag van team.blue, een krachtige Europese speler op het gebied van IT-oplossingen.



www.signet.nl

www.breedband.nl