



# Connect, het partnerprogramma van signetbreedband

Jouw klanten verdienen het allerbeste. Met Connect profiteer je van een sterk portfolio, persoonlijke ondersteuning en de expertise van de onafhankelijke netwerkspecialist van Nederland.

[signetbreedband.nl](https://signetbreedband.nl)



# Samen staan we sterker

Jouw klanten verwachten betrouwbare, toekomstbestendige connectiviteit. Ben jij actief in netwerkbeheer, IT-automatisering, IT-advies of telecommunicatie?

Dan maken we graag kennis met je. Met Connect, het partnerprogramma van signetbreedband, bied je jouw klanten de beste internet- en netwerkoplossingen als onderdeel van een complete dienstverlening. En daar mag je vanuit ons veel van verwachten!

## Over signetbreedband

signetbreedband heeft ruim 25 jaar ervaring in de connectiviteitsbranche. Wij zetten ons iedere dag in om de zakelijke markt - van mkb tot multinational - te ontzorgen met de beste internet- en netwerkoplossingen. Dat doen we met ons expertteam in Eindhoven en Arnhem en met een sterke focus op de tevredenheid van onze klanten. signetbreedband is dé connectiviteitsspecialist onder de vlag van team.blue, een krachtige Europese speler op het gebied van IT-oplossingen.

## Let's connect

Ben je benieuwd naar de mogelijkheden voor jouw bedrijf? In een vrijblijvend gesprek maken we graag kennis en bespreken we de verwachtingen en de mogelijkheden voor een samenwerking.



“Als we onze partners in hun kracht zetten, creëren we de optimale connectiviteit en schaalbaarheid voor de eindklant. Samen maken we pas écht impact!”

**Serge Olijslagers,**  
**Partnermanager Connect**

Neem contact op via [partners@signetbreedband.nl](mailto:partners@signetbreedband.nl) of vraag naar een van onze partnermanagers Serge en Jesse via **088 - 599 99 20**. Zij staan voor je klaar!

## Business en Solution Partner

Binnen Connect zijn er twee partnerprofielen: Business Partner en Solution Partner. Samen kijken we graag welk profiel het beste aansluit bij jouw organisatie, dienstverlening en de manier waarop je jouw klanten wilt bedienen.

Zowel Business Partners als Solution Partners kunnen rekenen op persoonlijke en technische ondersteuning. Het belangrijkste verschil zit in de manier waarop je onze diensten aanbiedt en factureert aan jouw klant. Als Business Partner bied je jouw klant een totaaloplossing zonder extra regelwerk. signetbreedband verzorgt de facturatie rechtstreeks richting jouw klant. Ben je Solution Partner, dan koop je diensten bij ons in en ontvang je een vaste kickback-premie. Je factureert zelf aan de klant. Zo kun je connectiviteit als onderdeel van jouw totaaloplossing aanbieden en hierop zelf marge rekenen.

## Intensieve samenwerking

Wat Connect bijzonder maakt, is onze verkoop- en marketingondersteuning, kennisdeling én toegewijd partnermanagement. Dit laatste houdt in dat wij persoonlijk contact onderhouden met iedere partner, onder meer via regelmatige updates en met afspraken op maat. Die persoonlijke benadering en ondersteuning vormen de sleutel tot gezamenlijk succes.

Dat benadrukt ook Liza Zeilstra, marketingmanager bij signetbreedband. “In een markt die steeds complexer wordt, hoef je het niet alleen te doen. Juiste sterke samenwerkingen maken het verschil: samen beschikken we over meer kennis, een groter netwerk, meer slagkracht én een groter podium om gezamenlijk te groeien.”

## We doen het samen

Wij zijn gelijkwaardige partners. We rekenen een partner niet af op targets, maar we blijven in gesprek, geven advies en zoeken samen naar mogelijkheden. Uiteraard zijn er omzetdoelen, maar een duurzame samenwerking staat bij ons centraal.

Ook hechten we veel waarde aan vooruitgang. Ons partnerprogramma staat daarom nooit stil en blijft zich doorontwikkelen. Onder meer op het gebied van kennisdeling, de samenwerking tussen partners en de uitbreiding van ons portfolio met diensten van andere bedrijven die onderdeel zijn van ons moederbedrijf team.blue.



“Samen groeien met één vertrouwd aanspreekpunt, persoonlijk contact en diepgaande ervaring én expertise in connectiviteit. Zo creëren we duurzame waarde voor jou én voor jouw klanten.”

**Jesse Gerritsma,**  
**Partnermanager Connect**



# De voordelen van ons partnerprogramma

## Daarom kies je voor Connect

Met Connect breid je jouw product- en dienstenportfolio eenvoudig uit met een compleet aanbod aan connectiviteitsdiensten.

Je profiteert van toegang tot meer dan 55 nationale en internationale netwerken én ruim 25 jaar kennis en expertise van signetbreedband. Onze specialisten denken actief met je mee. Zo kan een solution architect al in de pre-salesfase aansluiten om samen de beste oplossing voor jouw klant te bepalen. Bij technische vragen of storingen kun

je rekenen op onze ervaren support engineers. Zo voelt signetbreedband als een verlengstuk van jouw team.

## Kennisdeling

Binnen Connect delen we onze kennis en expertise actief met jou. Met product-, sales- en marketingondersteuning én trainingen en kennissessies helpen we je om jouw kennis te vergroten, je dienstverlening te verbreden en nieuwe kansen bij klanten te benutten.



Directe product-, sales- en marketing-ondersteuning



Persoonlijk zakendoen



Alle kennis in huis om jouw productportfolio uit te breiden



Afspraken en communicatie op maat

## Let's connect

Benieuwd wat we voor jouw organisatie én jouw klanten kunnen betekenen? We maken graag kennis.

Bel: 088 - 599 99 99

Mail: [info@signetbreedband.nl](mailto:info@signetbreedband.nl)

website: [www.signetbreedband.nl](http://www.signetbreedband.nl)

Locatie Arnhem  
Koningstraat 30-1  
6811 DG Arnhem

Locatie Eindhoven  
Achtseweg Zuid 241-B  
5651 GW Eindhoven